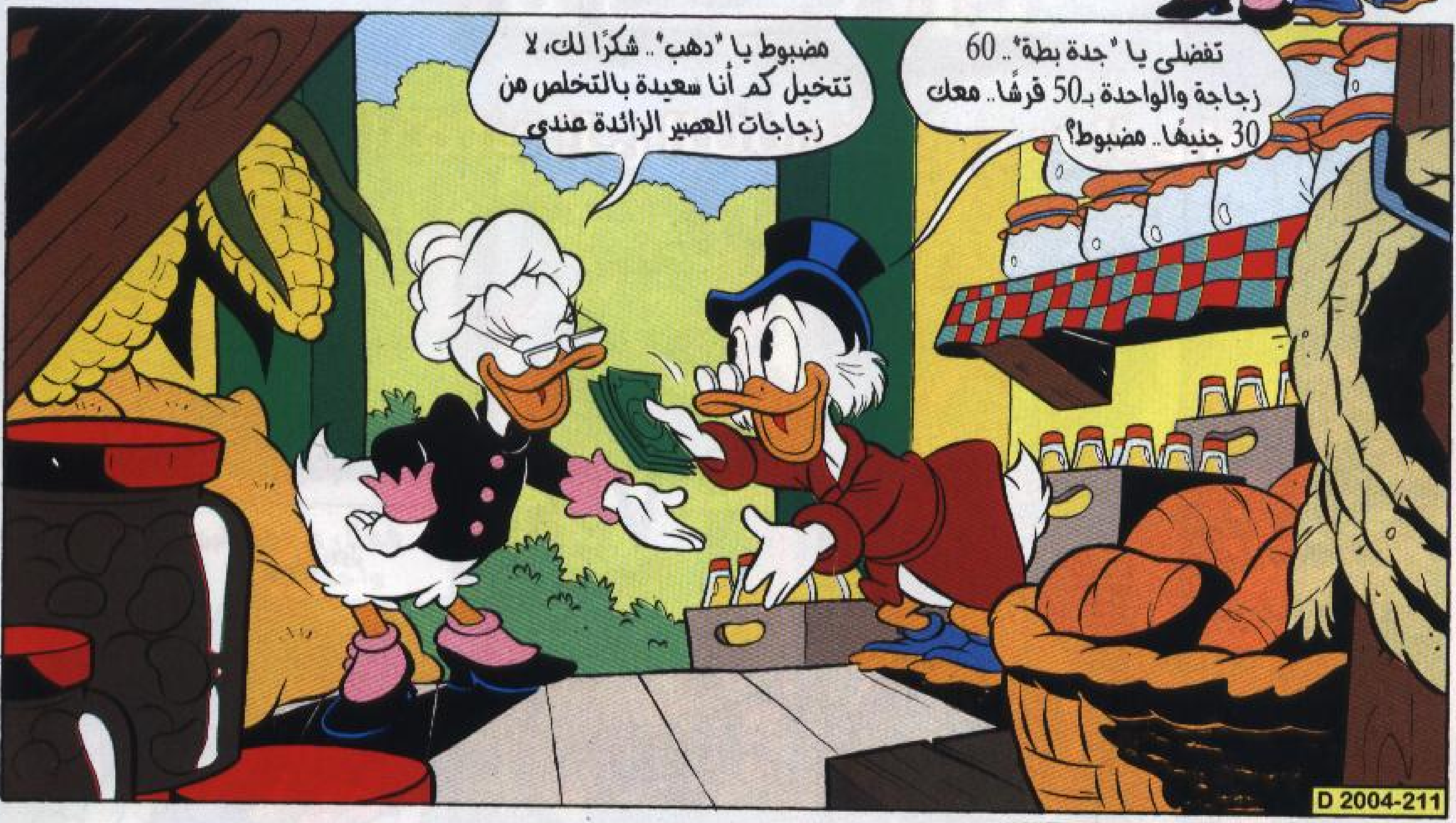
درس فى الاقتصاد

DISNEY










وبهذا السعر سوف أحقق...
يا خبر، 3 جنيهات للزجاجة؟


ماذا تفعل يا "دهب"؟ ترفع الأسعار بهذه الطريقة؟
لا تقلقى يا "جدة بطة".. أعرف جيدًا ماذا أفعل
عصير تفاح 3 جنيهات


رفع السعر لـ 3 جنيهات فكرة مذهلة.. فمع التعب الشديد من الجرى وعدم وجود منافسين لى فى البيع فالمكسب هائل

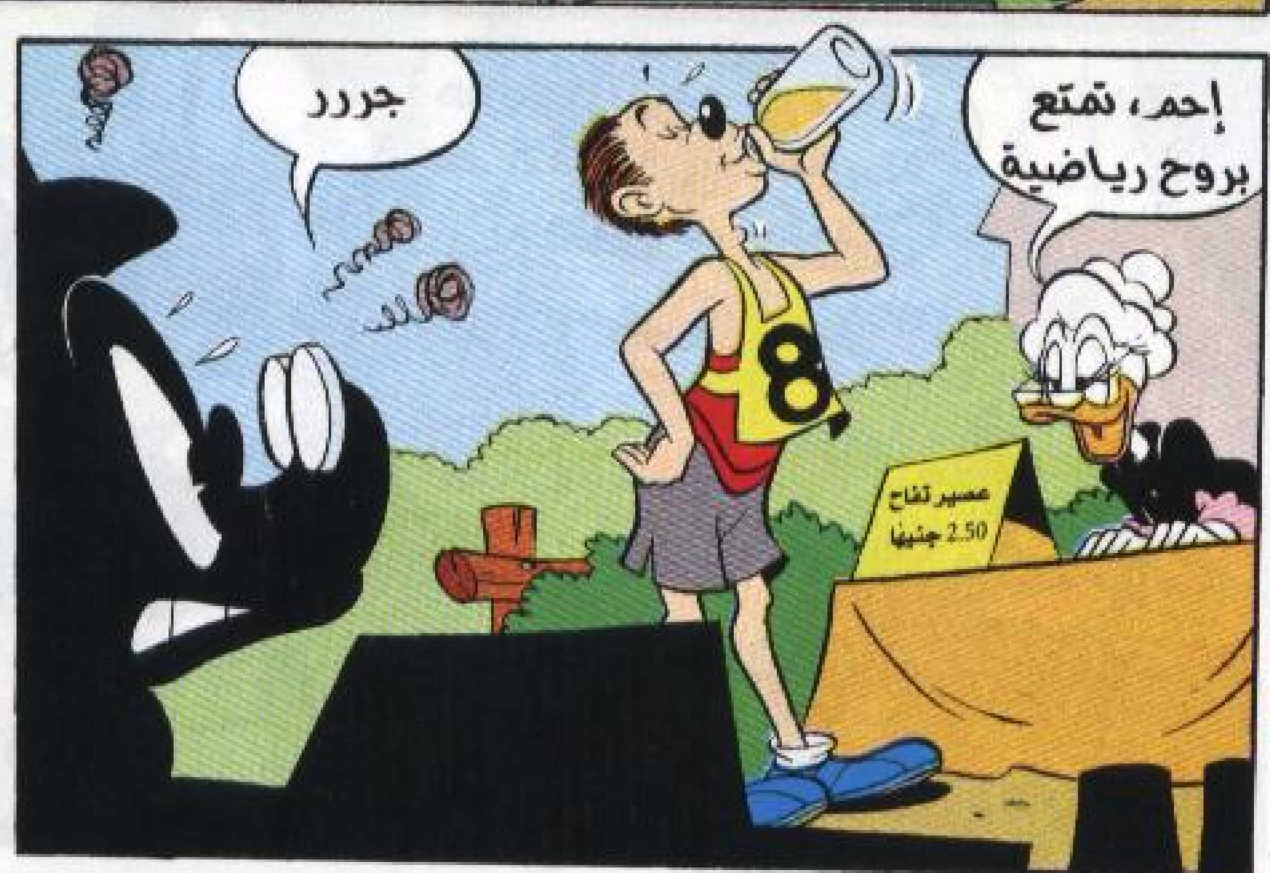

هاها.. درس مجانى لك فى علم الاقتصاد يا "جدة بطة"؛ لتتعلمى فن المكسب
شكرًا يا "دهب"


هيا يا "لوز" أحضر زجاجات العصير الخاصة بنا؛ لنفشل خطة "دهب" الاقتصادية بظهور منافسين فى السوق
!


مستعد للدرس التالى يا "دهب"؟


لتكسب أكثر، اخفض أسعارك عن أسعار منافسيك
واك
عصير تفاح 2.50 جنيهًا


هذه منافسة
غير شريفة
هووف..
ووت.. هوف
اخفض صوتك.. هناك
أحد المشترين


إحم، تمتع
بروح رياضية
جررر
عصير تفاح
2.50 جنيها


لن أيأس أبدًا.. سأخفض
سعرى أقل منها؛ وبذلك
ستزيد أرباحى بالتأكيد


هى هى.. أول مشترٍ لى
حضر الآن
هوف..
بوف
عصير تفاح
2.25 جنيها


لو.. هوف.. سمحت
بعد إذنك..


... إحم.. توجد تخفيضات
فى السعر هنا أيضًا
ماذا؟
عصير تفاح
جنيهان


هذه خطة، أنت تبيعين بسعر
منخفض؛ بهدف المنافسة
فقط.. جريمة اقتصادية


حسنًا.. سأخفضه مؤقتًا حتى تنسحب.. ثم أرفعه كما أحب
عصير تفاح 1.50 جنيهًا


وبما أنك لن تستطيعى خفض سعرك عن ذلك فلا يوجد أمامك غير أن تعلنى انسحابك


هاهاها، لست أنا يا "دهب".. فأنا اقتصادية ماهرة
ماذا؟


يمكننى تحمل خفض الأسعار بمنتهى البساطة.. حتى لو بعت أقل من 25 قرشًا.. لا مانع عندى


هل هذا يعنى أنك مستمرة فى السوق؟ هاه؟
بكل تأكيد.. ولماذا أنسحب مادمت أكسب نقودًا من لا شيء وبأقل مجهود؟


فأنت تعرف أن الزجاجات تشغل مكانًا فى مخزنى.. والآن أنا أتخلص منها وأحصل على نقود


جررر.. واضح أنك لا تحتاجين لأى دروس فى الاقتصاد يا "جدة بطة"
تمت